



## ***Marketing & Inside Sales Ubiflow México***

Con más de 15 años de experiencia, con presencia en 3 continentes, Ubiflow acompaña alrededor de 30 000 profesionales inmobiliarios y automotriz en la distribución de sus anuncios clasificados en internet.

Nuestras soluciones están a la vanguardia de las tecnologías web (modo SaaS) y permiten a profesionales adaptarse al impacto de la tecnología digital en el comportamiento de los consumidores.

### ***Misiones***

#### **Marketing**

- Animación de la estrategia de marketing entrante: desarrollar herramienta y acciones para la promoción de nuestras ofertas
- Contribuir a la conversión de prospectos en clientes a través de nurturing
- Adquisición, segmentación y calificación de una base de datos
- Colaboración en la redacción de contenido destacado (mailing, infografías, artículos de blog, white papers...)
- Planificación y participación en eventos de representación de la empresa con clientes potenciales y profesionales

#### **Ventas**

- Calificar nuevas oportunidades de ventas, con énfasis en descubrir las necesidades de los clientes
- Concertar citas con clientes potenciales y el equipo de ventas
- Ser responsable de la gestión de nuestro CRM y de los datos clientes/Prospectos
- Monitorear los indicadores clave de desempeño semanalmente

### ***¿Qué buscamos?***

Trabajaras en un ambiente con fuertes connotaciones digitales, por lo tanto, necesitará las siguientes habilidades:

- Alto nivel de interlocución y facilidad para la venta telefónica
- Buenas habilidades escritas
- Escuchar activamente.
- Gestionar el tiempo y establecer prioridades de forma eficaz
- Demostrar la capacidad de hacer frente a un entorno complejo y cambiante
- Fuerte interés en lo digital, ventas y marketing
- Espíritu de equipo, compartir y comunicar
- Uso eficaz del software: CRM, Excel y gmail
- Alta motivación e iniciativa
- Fuerte deseo de desarrollar habilidades rápidamente



### ***Perfil***

- Nivel académico superior dirigida en marketing o/e ventas
- 1ra experiencia en ventas B2B
- Dominio de las herramientas de marketing 3.0 : plataforma de e-mailing, blogs
- Buen comunicador para transmitir mensajes, motivar y coordinar proyectos
- Sentido de la observación y de la imaginación: Espíritu creativo
- Reactivo y flexible
- Inglés, Francés

### ***¿Qué ofrecemos?***

*Un entorno de trabajo motivado, un equipo dinámico y joven en una sociedad fuerte*

*Contrato indefinido / trabajo tiempo completo / Contratación Inmediata*

*Puesto evolutivo*

*Para postular a esta vacante favor de contactar a:*

*[isabelle.norie@ubiflow.net](mailto:isabelle.norie@ubiflow.net)*